

PRESSEMITTEILUNG

Transaction-Network verstärkt Führungsteam:

Rolf Wensing übernimmt die Position des Chief Sales Officer

Transaction-Network GmbH & Co. KG gibt die Berufung von Rolf Wensing zum Chief Sales Officer (CSO) bekannt. Wensing verantwortet ab sofort den gesamten Vertrieb des Unternehmens.

Gottmadingen, Juli 2026

Transaction-Network betreibt die führende herstellernerneutrale Service-Infrastruktur der Industrie, mit über 80.000 registrierten Maschinen, und weit über 32 Mio. Ersatzteilpositionen. Nach Jahren des organischen Wachstums steht das Unternehmen nun vor dem gezielten Ausbau seiner Marktpräsenz.

„Wir bauen keine Software. Wir bauen eine neue Kategorie – die Infrastruktur, auf der industrieller Service funktioniert. Dafür braucht es jemanden, der Vertrieb nicht als Funktion versteht, sondern als Marktgestaltung. Das ist Rolf Wensing.“

Gerd Bart, CEO und Gründer von Transaction-Network

Rolf Wensing bringt genau das mit, was diese Phase braucht. Er ist seit über 20 Jahren im IT-Lösungsvertrieb tätig, in verschiedenen Branchen, Unternehmensgrößen und Produktkategorien. Bei Quanos Service Solutions – einem der führenden Anbieter von Service-Informationssystemen für den Maschinenbau – verantwortete er als Vice President Sales den Vertriebsaufbau nach einem Firmenmerger und führte das Team durch eine Phase deutlichen Wachstums. Zuletzt leitete er als Head of Sales der plusmeta GmbH den Vertrieb einer KI-gestützten Softwarelösung für technische Dokumentation und Produktinformationen – ebenfalls tief im Maschinenbaumumfeld verwurzelt.

Seine Expertise liegt im Vertrieb komplexer Softwarelösungen – von SaaS über Middleware bis hin zu Service-Informationssystemen. Er hat Vertriebsorganisationen aufgebaut, Partnernetzwerke entwickelt und Märkte

erschlossen, die erklärungsbedürftig sind. Genau das ist die Aufgabe bei Transaction-Network: ein Netzwerk, das es so noch nicht gab, in der Breite des Marktes zu verankern.

Transaction-Network hat etwas aufgebaut, das es so nicht gibt. Meine Aufgabe ist es, das sichtbar zu machen - bei den richtigen Unternehmen, zur richtigen Zeit.

Rolf Wensing, Chief Sales Officer, Transaction-Network

Weitere Informationen:

<https://www.transaction-network.com>

Über die Transaction-Network GmbH & Co. KG:

Die Transaction-Network GmbH & Co. KG mit Sitz in Gottmadingen betreibt das Industrial Service Network für den Maschinenbau – die herstellernerneutrale Infrastruktur, auf der Maschinenbauer, Betreiber, Materiallieferanten und Servicepartner gemeinsam arbeiten.

Mit modularen Bausteinen wie Asset Management, Parts & Shop, Maintenance, IIoT, KI-Assistenz und automatisierten Serviceabläufen entsteht eine durchgängige Arbeitsgrundlage über Unternehmensgrenzen hinweg. Aus Maschinensignalen werden klare, steuerbare Prozesse. Von der Erkennung bis zur Lösung.

Das Ergebnis: weniger Stillstände, höhere Anlagenverfügbarkeit, verlässliche Liefertreue und ein Service, den Maschinenbauer skalieren können, ohne proportional Ressourcen aufzubauen.

Gegründet 2021 von Gerd Bart. Ausgezeichnet mit dem CECIMO Machine Tools Innovation Award 2025. Mitglied bei VDMA, KVD und BVMW. Bereits über 80.000 Maschinen weltweit im Service Network registriert.